

Darum Komalog® [Software]



TRANSDATA

Wir machen Logistik einfach



Für mehr Effizienz in der Logistik durch Komalog® [Software].

Komalog® [Transport]

*Unsere Software für
erfolgreichen Lkw-Verkehr*

Komalog® [Lager]

*Unsere Software für ein
effizientes Lagermanagement*

Komalog® [Versand]

*Unsere Software für den
produktiven Versand*



TRANSDATA, das TRANSDATA-Logo und
Komalog sind eingetragene Warenzeichen
der TRANSDATA Soft- und Hardware GmbH,
Bielefeld.



Wir sprechen die Sprache der Transportwirtschaft


Sie legen Wert auf eine Logistiksoftware, die den Alltag spürbar erleichtert und mit der Sie bei gleichem Aufwand flexibler und rentabler agieren? Dann ist TRANSDATA der richtige Partner für Sie.

Von unseren Kunden wissen wir, dass sich die Installation von Komalog® in vielerlei Hinsicht rechnet. Doch auf diesem Erfolg ruhen wir uns nicht aus. Unser Anspruch ist es, Logistikunternehmen einfache und rundum überzeugende Lösungen auf dem jeweils neuesten Stand der Technik zu bieten. Und nicht zuletzt stehen wir unseren Partnern jederzeit mit einer umfassenden Rundum-Betreuung zur Seite.

Bei TRANSDATA engagieren sich seit 1988 nicht nur bestens ausgebildete IT-Fachkräfte für technisch hochwertige Lösungen, sondern wir haben auch das praktische Wissen erfahrener Speditionsfachleute. Darum verstehen wir die Anforderungen und die Sprache der Transportwirtschaft besonders gut. Über 1000 Installationen und mehr als zwei Jahrzehnte erfolgreiches Engagement für Softwarelösungen in der Transportwirtschaft machen uns zu einem Partner, mit dem Sie rechnen können. TRANSDATA steht für ehrlichen Austausch, umfassenden Service und Partnerschaft auf Augenhöhe.

Mit dieser Broschüre geben wir Ihnen erste Einblicke in die vielfältigen Möglichkeiten, die Ihnen unsere Logistiksoftware Komalog® bietet. Gerne zeigen wir Ihnen detailliert auf, wie Ihr Unternehmen von unseren Lösungen profitieren kann. Sprechen Sie uns einfach an!



A black and white portrait of Morten Svendsen, a middle-aged man with short hair, wearing a dark suit, white shirt, and patterned tie. He is looking slightly to the right of the frame. The background is a blurred office setting with shelves and papers.

„Unser Unternehmen und unsere Märkte entwickeln sich permanent weiter. Deshalb setzen wir seit über 15 Jahren auf Komalog® und TRANSDATA!“


Morten Svendsen, Geschäftsführer/Gesellschafter
Transland Spedition, Haiger – Ein Unternehmen der ZUFALL logistics group

Effizienz gesteigert

Wie kann ich in einem hart umkämpften Markt meine Wettbewerbsfähigkeit verbessern? Für den Logistikdienstleister Transland eine Frage der Anpassungsfähigkeit. „Angesichts ständig steigender Anforderungen der verladenden Industrie müssen auch wir uns und unsere IT-Systeme kontinuierlich weiterentwickeln. Mit Komalog® haben wir die Software gefunden, welche die nötige Flexibilität mitbringt“, sagt Morten Svendsen, Geschäftsführer der Transland Spedition. Seit über 15 Jahren setzt das Unternehmen bereits auf die Logistiksoftware von TRANSDATA. Der Erfolgsgarant: „Wir brauchen eine Software, die sich unseren Bedürfnissen anpasst und nicht umgekehrt. Bei TRANSDATA ist unsere Meinung immer gefragt,“ so Svendsen. Auf diese Weise entstand zum Beispiel *Belog*, ein Modul zur Beschaffungslogistik, das die Arbeitsabläufe bei der Weitergabe von Aufträgen an externe Logistikdienstleister vereinfacht. Statt eine Sendung wie vorher getrennt bearbeiten zu müssen, ermöglicht es die Zusammenführung zu einem Datensatz.



„Komalog® ist endlich eine Software, mit der wir unsere Abläufe – insbesondere die unserer Kooperation CTL – komplett und richtig abbilden können.“




Stephan Haase, EDV-Leiter
Moeller Transporte, Düren



Irrtümer vermeiden

Warum ist Transparenz für einen Logistikdienstleister so wichtig? Für die Spedition Moeller vor allem deswegen, weil sich damit die Präzision bei der Distribution erhöhen lässt. „Dank Komalog® können wir Irrtümer beim Beladen eines Lkw schon am Monitor erkennen und gegebenenfalls sofort eingreifen“, sagt Stephan Haase, EDV-Leiter der Spedition Moeller. Um auch die Zwischenlagerung am Sitz des Unternehmens im rheinischen Düren überwachen zu können, stattete Moeller eigens den gesamten Hof und die Lagerhalle mit einer WLAN-Verbindung aus. Seitdem werden Waren beim Verlassen eines Lkw sofort von einem Handscanner erfasst und die Daten an Komalog® weitergeleitet. Das Ergebnis: Die Spedition Moeller hat dank Komalog® Zugriff auf alle wichtigen Daten der Transportkette, vom Verladen einer Ware über die Fahrzeugverfolgung per Mobilfunk bis zur Auslieferung.



A black and white portrait of Lars Obermann, a middle-aged man with glasses, wearing a dark suit jacket over a light-colored collared shirt. He is looking slightly to the right of the camera with a neutral expression. The background is a window with horizontal blinds, creating a pattern of light and shadow.

„Komalog® deckt den gesamten Logistikprozess im Unternehmen ab:
sowohl den Bereich Disposition als auch die Lagerlogistik.“

Lars Obermann, Geschäftsführender Gesellschafter
Obermann Logistik, Osterode



Frachtaufkommen erhöht

Wie kann ich bei bestehenden Kapazitäten ein größeres Frachtaufkommen bewältigen? Diese Frage stellte sich Lars Obermann, Geschäftsführer von Obermann Logistik: „Wir wollten die Disposition entlasten, indem wir weniger mit Papier und mehr am Bildschirm arbeiten“. Das Ziel: Zusammenführen aller Kundendaten. „Dank Komalog® gehören Doppelerfassungen heute der Vergangenheit an. Auf diese Weise konnten wir die Disposition deutlich entlasten und haben zusätzliche Kapazitäten für neue Aufgaben gewonnen“, so Obermann. Seit 2005 setzt das Unternehmen aus Osterode im Harz Komalog® ein, seit 2006 auch für die Lagerlogistik. Neben dem Transport übernimmt Obermann insbesondere für Kunden aus der chemischen Industrie auch die Kommissionierung der Waren.

„Mit Komalog® haben wir die Software gefunden, die umfassend genug ist, um den kompletten Logistikprozess abzudecken. Gleichzeitig ermöglicht uns die Anwendung, auch individuelle Besonderheiten unseres Unternehmens zu berücksichtigen“, so Obermann.





„Durch das Modul [DataWarehouse] von Komalog®
haben wir stets alle wichtigen Kennzahlen parat.“


Peter Wedig, Leiter IT
DTC Deutsche Transport-Compagnie,
Nürnberg



Vertrieb unterstützt

Wie kann ich bei ausbleibenden Aufträgen frühzeitig gegensteuern? Für den Logistikdienstleister DTC ist die Antwort klar: „Unser Vertrieb wollte in kurzen, regelmäßigen Abständen wissen, bei welchen Kunden er aktiv werden muss. Mit Komalog® [DataWarehouse] können wir ihm automatisiert und standardisiert per E-Mail die benötigten aktuellen Kennzahlen an die Hand geben“, sagt Peter Wedig, Leiter IT bei DTC. Im Gegensatz zu klassischen ERP-Systemen wurde das neue statistische Analysemodul von TRANSDATA speziell auf die Bedürfnisse von Speditionen ausgerichtet. So lässt sich beispielsweise eine Übersicht der erzielten Umsätze pro Kunde, Relation oder Lkw in Beziehung zu den jeweils aufgelaufenen Transportkosten oder Sollvorgaben gegenüberstellen oder eine Analyse der Verkehrsströme vornehmen. Das Modul Komalog® [DataWarehouse] wurde in enger Zusammenarbeit mit DTC entwickelt: „Für uns war wichtig, dass wir mit TRANSDATA einen Partner gefunden haben, mit dem man Innovationen angehen kann“, so Wedig.





„Eine wirklich ehrliche Lösung.
TRANSDATA hat an keiner Stelle
zu viel versprochen.“

Karl Hanes, Leiter IT-Kommunikation
SCHÄFER & SIS Interlogistik, Neunkirchen

Mitarbeiter ausschlaggebend

Welche Software ist für mein Unternehmen die richtige? Für die Spedition Leopold Schäfer konnten das vor allem diejenigen beurteilen, die sich täglich damit beschäftigen: die Mitarbeiter. Nach einem Punktesystem konnten sie die Lösungen verschiedener Anbieter beurteilen. Das Ergebnis: „Komalog® hatte nicht nur die meisten unserer Anforderungen erfüllt, sondern auch unsere Mitarbeiter haben sich in dem System sofort wiedergefunden“, so Karl Hanes, Leiter IT-Kommunikation bei Leopold Schäfer. Neben der hohen Bedienfreundlichkeit zählte für Schäfer auch die problemlose Integration in die Kooperation CargoLine zu den Anforderungen. Das Unternehmen ist einer von rund 70 renommierten Logistikdienstleistern in Deutschland und Europa, die diesem Verbund angehören.

TRANSDATA bietet Komalog® mit speziellen Funktionen für Kooperationen wie automatisches Clearing bei der Abrechnung unter den Kooperationspartnern oder Hallen- bzw. Ablieferungsscanning.





„Der Einsatz von Komalog® hat uns als Verlader
unter dem Strich deutliche Kostenvorteile gebracht.“

Jörg Otto, Leiter Logistik
Türelemente Borne, Trierweiler



Frachtkosten gesenkt

Warum lohnt es sich, die Routenplanung zu optimieren? Für den Türenhersteller Borne ist die Antwort einfach: „Um die Frachtkosten zu senken! Angesichts unseres Transportaufkommens wirken sich selbst kleinere Routenoptimierungen bereits stark auf die Ausgabenseite aus“, sagt Jörg Otto, Leiter Logistik beim Türenhersteller Borne. Täglich verlassen bis zu 6 000 Türen und 5 000 Zargen das Werk im rheinland-pfälzischen Trierweiler. Danach beginnt der Transport zu Kunden in ganz Europa. Von besonderer Bedeutung war für das Unternehmen die Möglichkeit, alte mit neuen Routen abgleichen zu können und so den günstigsten Transportweg auszuwählen. „Mit Komalog® ließen sich solche Kalkulationen übersichtlich durchführen. Auf diese Weise gelang es uns bereits in den ersten Monaten, Frachtkosten in erheblichem Umfang einzusparen“, sagt Otto. Eine höhere Effizienz ermöglichte darüber hinaus der Anschluss von Waagen an die Speditionsoftware. Insgesamt vier Geräte nutzt das Unternehmen, um das Gewicht einer Ladung zu ermitteln und auf dieser Grundlage im Anschluss die Lkw zu bestücken. „Früher kam es beim Zusammenstellen der Ladung immer wieder zu Ungenauigkeiten, die häufig zu einer geringen Auslastung der Fahrzeuge führte“, erinnert sich Otto. Durch die Anbindung der Waagen an Komalog® [Versand] lässt sich dagegen das präzise Gewicht ermitteln und somit jeder einzelne Lkw optimal bestücken.





Das Baukastenprinzip der Komalog® [Software]

„Ist das System von TRANSDATA überhaupt für die speziellen Anforderungen meines Betriebes geeignet?“ Eine Frage, die uns von Interessenten immer wieder gestellt wird. Wir haben darauf meist nur eine Antwort: „Ja“. Unser Entwicklerteam kennt sich bestens mit den Bedürfnissen eines Logistikunternehmens aus. Von Anfang an stellt TRANSDATA durch umfangreiche Analysen sicher, dass Software und Unternehmensvorgaben nahtlos ineinander greifen.

Ob als Stand-alone oder integrierte Client/Server-Lösung, durch den modularen Aufbau der großen Komalog®-Produktfamilie erhalten Sie passgenau die Leistungen, die Sie für Ihr Unternehmen benötigen. Jedes Modul enthält alle gängigen Anforderungen bereits als Standard. Dabei ist Komalog® so flexibel wie seine Anwender. Unabhängig davon, ob es nun um 5 oder 1500 Mitarbeiter geht.

Zum Leistungsspektrum von TRANSDATA gehört eine umfassende Logistikberatung, die Entwicklung und Lieferung von Logistiksystemen sowie die Implementierung ganzheitlicher Logistikkonzepte und Systemlösungen. Die Realisierung auch außergewöhnlicher Projekte und individueller Anforderungen ist Beweis für unsere Flexibilität. Wir liefern durchdachte Komplettlösungen, vom Konzept über die Entwicklung bis zur Installation und Wartung.

Eine Entscheidung für TRANSDATA ist immer eine Entscheidung für Verlässlichkeit. Denn seit über 20 Jahren entwickeln und implementieren wir erfolgreich innovative Softwarelösungen für Logistiker von Logistikern. So ist Ihr Unternehmen bestens gerüstet für die Herausforderungen des Wettbewerbs: Heute, Morgen und Übermorgen.

Und weil Lösungen von TRANSDATA immer ausbaufähig konzipiert sind, ist die Zukunft auf jeden Fall gleich mit eingebaut.

Rundum-Betreuung für Ihren Erfolg

Unseren Kunden bieten wir umfassenden Service, der nicht mit der Installation endet, sondern bei Bedarf jederzeit abrufbar ist. Dabei spielen persönliche Kontakte und direkte Kommunikation eine besondere Rolle. Gerne steht Ihnen unser Team auch bei speziellen Fragen mit Rat und Tat zur Seite. So ist sichergestellt, dass Komalog® stets in vollem Umfang und für Ihren Erfolg optimiert zum Einsatz kommt.

Komalog® [Telematik]



Komalog® [Kooperationen]



und weitere

Komalog® [Hotline]

Bestens ausgebildet und durch Schulungen ständig auf dem neuesten Stand, sind die Mitarbeiter des Telefonservices Ihre ersten Ansprechpartner. An der Hotline sprechen Sie mit erfahrenen Speditionskaufleuten, für die eine „Fahrzeugauswertung“ oder der „Einlagerungsschein“ keine Fremdwörter sind. Ganz gleich, ob Sie eine knifflige Fachfrage haben oder Bedienungshilfen benötigen – das Hotline-Team ist gerne für Sie da.

Komalog® [Schulung]

Ein wichtiger Bestandteil unserer Rundum-Betreuung sind die Komalog®-Schulungen. Diese bieten wir nicht nur in unserem Bielefelder Stammhaus für Sie an, sondern wir kommen gerne auch an Ihren Standort. Bei den Schulungen führen sachkundige TRANSDATA-Mitarbeiter in die vielfältigen Möglichkeiten ein, die Komalog® zur Effizienzsteigerung und Vereinfachung Ihrer Aktivitäten bietet. Dabei haben wir selbstverständlich ein offenes Ohr für Ihre spezifischen Anforderungen und Fragestellungen, um Ihnen optimale Lösungswege aufzuzeigen.

Komalog® [Updates und Informationen online]

Weil wir unsere Dienstleistungen so unmittelbar wie möglich zugänglich machen möchten, sind zahlreiche Services jederzeit im Internet abrufbar. Neben aktuellen Informationen, Terminen und Anwenderberichten finden Kunden die speziell für sie relevanten Informationen und Updates in einem passwortgeschützten Bereich.

Komalog® [Workshops]

Zahlreiche eingearbeitete Anforderungen, die wir von Komalog®-Anwendern erhalten haben, machen heute entscheidende Stärken der Software aus. Regelmäßige Workshops mit engagierten Praktikern helfen uns dabei, Komalog® kontinuierlich für zukünftige Anforderungen fit zu machen. Teilnehmer erhalten auf diese Weise unter anderem eine besondere Vertiefung Ihrer Software-Kenntnisse.

Ihre Ansprechpartner bei TRANSDATA

Sie möchten mehr über Komalog® und den konkreten Nutzen für Ihr Unternehmen erfahren? Dann nehmen Sie mit uns Kontakt auf! Unsere kompetenten Ansprechpartner beraten Sie gerne. Im TRANSDATA-Team arbeiten engagierte Speditions- und Logistikfachleute, Softwarespezialisten, IT-Consultants und Vertriebsprofis Hand in Hand. Auf diese Weise bündeln wir Erfahrungen aus unterschiedlichen Branchen und Unternehmen zu einem Gesamtpaket, das sich für Sie rechnet. Überzeugen Sie sich selbst!

Daher führen wir gerne vor Ort eine Präsentation durch oder besuchen gemeinsam einen Referenzkunden in Ihrer Nähe, um Ihnen zu vermitteln, welche Vielzahl an Möglichkeiten Ihnen der Einsatz von Komalog® eröffnet.



Helmut Müller
*Geschäftsführender
Gesellschafter*

Fon: +49 (0)52 06/91 06-0
Fax: +49 (0)52 06/91 06-90
E-Mail: mueller@transdata.net



Andreas Prüfig
Vertriebsleitung

Fon: +49 (0)52 06/91 06-45
Fax: +49 (0)52 06/91 06-90
Mobil: +49 (0)1 51/18 24 49 85
E-Mail: pruefig@transdata.net



Carsten Kellermeier
Kundenberatung & Schulung

Fon: +49 (0)52 06/91 06-40
Fax: +49 (0)52 06/91 06-90
E-Mail: kellermeier@transdata.net



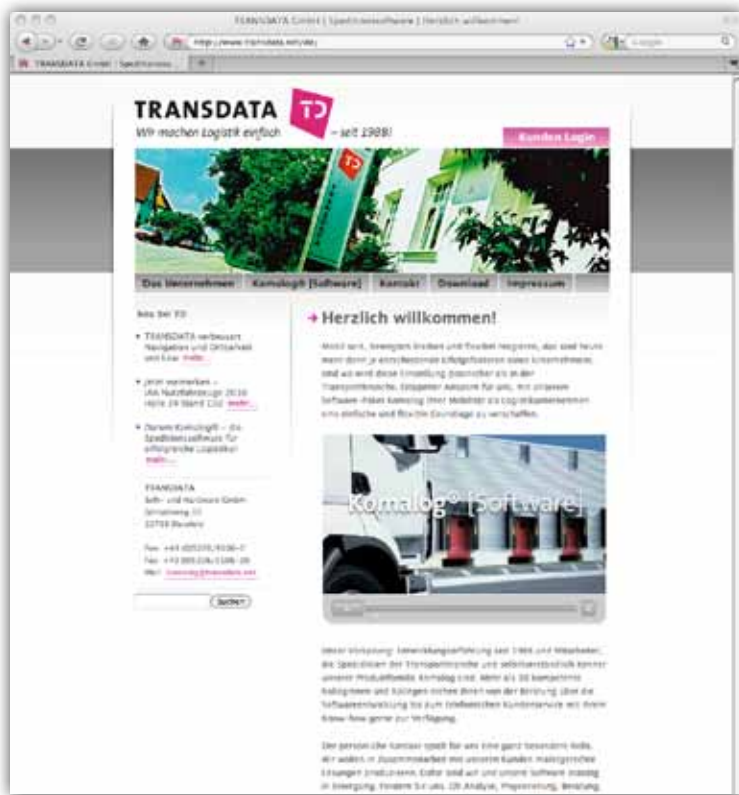
Daniela Prietzel
Vertrieb & Kundenberatung

Fon: +49 (0)52 06/91 06-44
Fax: +49 (0)52 06/91 06-90
E-Mail: prietzel@transdata.net



Katja Grenzebach
Vertrieb & Kundenberatung

Fon: +49 (0)52 06/91 06-44
Fax: +49 (0)52 06/91 06-90
E-Mail: grenzebach@transdata.net



IAA

transport
logistic



Persönlich und virtuell präsent

Wir legen Wert auf persönliche Kontakte und direkte Kommunikation mit unseren Kunden. Deshalb finden Sie TRANSDATA als Aussteller auch auf allen wichtigen Fachmessen für die Transportbranche. Immer wieder bringt der Markt neue Produkte und Technologien hervor, die es zu verstehen und umzusetzen gilt. Wir wissen: Nur im Austausch mit Ihnen entwickelt sich unser Unternehmen weiter. Und Sie können sicher sein: Sämtliche Erfahrungen und Branchenkenntnisse, die wir im Laufe der Zeit bei der Arbeit für und mit unseren Kunden gesammelt haben, kommen unseren Kunden zugute.

Wir möchten Verbindungen schaffen. Und weil wir Ihnen unsere Leistungen und Services so nahe wie möglich bringen wollen, zeigen wir ständige Präsenz im Internet. Neben aktuellen Informationen, Terminen und Anwenderberichten sowie einen eigens für unsere Kunden eingerichteten geschützten Servicebereich, finden Sie alle Produktbeschreibungen in einer detaillierten Übersicht. Lernen Sie unser Produkt kennen – einfach per Download einer Demoversion.

Wir sind gerne für Sie da: www.transdata.net

TRANSDATA

Soft- und Hardware GmbH



Postfach 15 01 19

33731 Bielefeld

Deutschland

Fon: +49 (0) 52 06/91 06-0

Fax: +49 (0) 52 06/91 06-90

Besucheranschrift

Schnatsweg 30

33739 Bielefeld-Jöllenbeck

Deutschland

Internet: www.transdata.net

E-Mail: komalog@transdata.net

